



Mit mehr als 25 Jahren Erfahrung, zählt die philipp & associates zu den Beratungsspezialisten für Fach- und Führungskräfte - Search im Mittelstand. Für unsere Mandantschaft suchen wir zum **nächstmöglichen Zeitpunkt** einen

## Junior Sales Manager (m/w/d) für die Region Norddeutschland

Unser Mandant, ein nachhaltig und global agierender Hersteller aus dem Bereich der regenerativen Energien, sucht zur Stärkung des Vertriebsteams in Festanstellung **DICH**, eine erfolgsorientierte und vertriebsaffine Persönlichkeit mit technischem Verständnis. Der hohe Qualitätsanspruch in Fertigung und Service weit über dem gewohnten Standard hinaus, bietet dem Kunden erhebliche Mehrwerte und garantiert den Wettbewerbsvorteil und das Wachstum unseres Mandanten am Markt.

### Deine Aufgaben

- Neukundengewinnung
- Co-Stammkundenbetreuung & -pflege
- Angebotserstellung und -überwachung
- Rahmenvertragsverhandlungen
- Marktbeobachtung sowie Werbeerfolgskontrolle
- Besuch der branchenüblichen Messen

### Dein Profil

- Du verfügst über einen Bachelor/**Masterabschluss** oder eine **kaufmännische/technische Ausbildung**
- Du startest bei uns als Junior - daher brauchst Du **keine Berufserfahrung** im Außendienst
- Du bist extrovertiert, hast eine **offene Persönlichkeit** – Verkauf ist dein Ding
- Du bist hungrig auf **Erfolg und Vorwärtkommen**, gehst dadurch gerne die **Extrameile**.
- Du liebst **Eigenverantwortung** ebenso wie das Miteinander im **Team**.
- Du bist als Junior Sales Manager (m/w/d) min. an drei Wochentagen im **Auto** zu den Kunden **unterwegs**. Hierfür besitzt Du einen **PKW-Führerschein**.
- Für die Arbeit mit dem Kunden drückst Du dich **mündlich sehr gut aus** (in Deutsch).

### Wir bieten Dir

- **Nach einer nachhaltigen Einarbeitung**, arbeitest Du von Deinem Homeoffice aus, dass sich in der oben angegebenen Zielregion befindet.
- **Du kannst Dich komplett auf den Job konzentrieren.** Ein unbefristeter Arbeitsvertrag mit einem adäquaten Fixgehalt und einem variablen Bonus geben Dir Sicherheit.
- **talent meets expert - Lerne von den besten.** Neben zahlreichen in- und externen Trainings, die speziell auf den Job angepasst sind, erhältst Du auch einen Senior-Expert als Mentor an Deine Seite, so lernst Du genau das, was Du brauchst.
- **Bei uns musst Du nicht laufen.** Du bekommst ab dem 1. Tag einen Firmenwagen mit Tankkarte, den Du auch privat nutzen kannst.
- **Gestalte Deinen Karriereweg selbst.** Ob eine Beförderung zum Area Sales Manager oder eine internationale Position. Du bestimmst das Tempo.
- **Gemeinsam sind wir stark.** Durch offene Kommunikation, regelmäßige Teamevents sowie ehrliches konstruktives Feedback haben wir einen extrem guten Zusammenhalt.
- **Wir sind dynamisch, proaktiv, hoch motiviert und hungrig - Du auch?**

Wenn Du Dich in der Beschreibung wiederfindest, ein Teil eines aufstrebenden Teams werden möchtest und Spaß daran hast, mit Deinen Leistungen den Kunden zu begeistern, freuen wir uns auf Deine Bewerbungsunterlagen. Gern steht Dir **Herr Philipp** oder **Frau Maier** für Fragen telefonisch unter **0711.49066159** zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Deine Bewerbungsunterlagen **inkl. Gehaltsvorstellung** und unter Nennung der **Kennziffer 200512** ausschließlich via E-Mail: [jobs@philippandassociates.com](mailto:jobs@philippandassociates.com)