



Mit mehr als 25 Jahren Erfahrung, zählt die philipp & associates zu den Beratungsspezialisten für Fach- und Führungskräfte - Search im Mittelstand. Für unsere Mandantschaft, suchen wir zum **nächstmöglichen Zeitpunkt** einen

Regionalen Vertriebsleiter SÜD (M/W/D)

Unser Klient bietet seinen Kunden innovative Heizungslösungen mit umfassender Beratung, bewährten Qualitätsprodukten, integrierten Systemen und bedarfsgerechten Serviceleistungen.

Mit den maßgeschneiderten Lösungen für Neubau, Renovation oder Sanierung erfüllt unser Klient - Kundenwünsche nach Komfort, Wirtschaftlichkeit und Lebensqualität mit Gas, Öl und regenerativen Energien.

Ihre Aufgaben

- Disziplinarische und fachliche Führung der rund 10-15 Aussendienstmitarbeiter der jeweiligen Bereiche
- Coaching der Aussendienstmitarbeiter vor Ort in der Vertriebsaufgabe (mind. 3 Tage / Woche)
- Verantwortung für die Erreichung der Vertriebsziele in Bezug auf Umsatz, Marge, Ergebnis, Anzahl Kunden, Anzahl Heizgeräte
- Verfolgung der Unternehmensstrategie in Bezug auf Kundensegmente und Positionierung
- Aufbau eines internen Netzwerkes zwischen den DOM und COM Funktionen und zu den Back Office Strukturen sowie extern zu Heizungsbauern, Planern etc.
- Management der Hauptkunden des Bereiches
- Durchführung von Verkaufs- und Produktschulungen

Ihre Qualifikation

- Technisches / betriebswirtschaftliches Studium oder Ausbildung in der Heiztechnik mit entsprechender Berufserfahrung
- Sehr gute Erfahrung im „Direktvertrieb“ incl. TTM, Sales Cycle
- Erfahrung und grundlegende Kenntnisse in der Personalführung und Coaching von Mitarbeitern
- Branchenwissen in der Heiztechnik sowie gute Kenntnisse von heiztechnischen Produkten und Systemen
- Gute betriebswirtschaftliche Kenntnisse zu Preisgestaltung, Margen, DSO, Rabatten etc.
- Verhandlungsgeschick und ein hohes Maß an Konfliktmanagement

Ihre Vorteile

Sie arbeiten von Ihrem Homeoffice aus, das sich in der oben angegebenen Zielregion befindet. Ein Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung) steht Ihnen ebenso für eine erfolgreiche Tätigkeit zu Verfügung, wie die üblichen Kommunikationsmittel. Sie können neben einer stetigen Weiterbildung, eine langfristige Karriereperspektive bei unserem Klienten erwarten. Neben einer spannenden und abwechslungsreichen Tätigkeit und einem hohen Maß an Selbstständigkeit ist auch eine der Aufgabe angepasste Entlohnung gegeben.

Kommen Sie mit uns ins Gespräch - wenn Sie sich in der Beschreibung wiederfinden, freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen. Gern steht Ihnen **Frau Maier** oder **Herr Philipp** für Fragen telefonisch unter **0711.49066159** zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen **inkl. Gehaltsvorstellung** und unter Nennung der **Kennziffer 191126** ausschließlich via E-Mail: jobs@philippandassociates.com.